

Situé à Bertrix et à Namur, Comarden est un négoce spécialisé en matériaux de toiture et d'isolation en Belgique francophone. Notre équipe d'experts propose à ses clients une gamme complète de produits pour toitures plates ou inclinées, de très bonne qualité. Pour soutenir sa croissance, Comarden est à la recherche, pour son site de Bertrix, d'un(e)

## Technico-commercial(e) (H/F)

### **Fonction :**

En tant que Technico-commercial, vous occupez une partie de votre temps en vente comptoir (2 jours), et l'autre partie est dédiée à la prospection et visite de vos clients (3jours). Vous veillez au bon service à la clientèle (prise en charge rapide, écoute des besoins et conseils judicieux et compétents aux clients) et réalisez le suivi de la vente (de la réalisation du devis jusqu'à l'organisation de la livraison en collaboration avec le chef de dépôt). Vous participez activement à l'atteinte des résultats de Comarden. Vos responsabilités seront diverses :

- Vous prenez en charge le client aussi bien dans le négoce qu'au téléphone : accueil, identification des besoins, analyse de la demande et conseils techniques ;
- Vous gérez les appels téléphoniques, les mails les offres de prix ou toute autre tâche commerciale administrative nécessaire et en assurez le suivi jusqu'à leur conclusion ;
- Vous êtes responsable du cycle de vente de l'approche du client à la finalisation du contrat. Vous suivez donc le volet relationnel de la vente, mais également administratif (devis, commande, demande de livraison, etc.) ;
- En tant que spécialiste, vous accompagnez activement le client dans l'identification et la compréhension de son besoin pour proposer les solutions les plus adaptées et optimales ;
- Véritable homme/femme de solutions techniques, vous maintenez proactivement vos connaissances des produits, restez ouvert aux innovations du marché, ce qui vous permet de vous positionner comme un véritable conseiller auprès de vos clients ;
- Vous êtes autant un "hunter" qu'un "farmer" et accordez ainsi autant d'importance à la prospection et développement d'un réseau qu'à la fidélisation de ce dernier.

### **Profil recherché :**

- Idéalement, vous disposez d'une solide expérience dans une fonction commerciale dans le secteur de la construction ;
- Vous êtes doté(e) d'une aisance relationnelle certaine qui vous permet de nouer de véritables partenariats avec nos clients et fournisseurs. Vous aimez prospecter ;
- Vous êtes rigoureux dans le suivi de vos ventes ;
- Véritable team-player, vous participez activement à la vie du dépôt.

### **Notre offre :**

- Un contrat à durée indéterminée dans une PME en pleine expansion reconnue dans son secteur, tant par les clients que les fournisseurs ;
- Une fonction variée remplie de nombreux défis et opportunités ;
- Un package salarial attractif en lien avec vos compétences (voiture de société, chèques-repas, écochèques, assurance hospitalisation, etc.) ;

- Vous rejoignez une entreprise à taille humaine qui vous permettra de développer vos compétences au travers d'un accompagnement personnalisé ;

**Intéressé(e) ?**

Vous vous reconnaissez dans ce profil et ce défi vous intéresse ? N'hésitez pas à transmettre votre candidature à Amélie Debondt à l'adresse e-mail suivante : [adebondt@comarden.be](mailto:adebondt@comarden.be).